

Salgskonsulent søges til Skousen i Ølstykke

VI SØGER EN SALGSKONSULENT TIL SKOUSEN ØLSTYKKE



Er du vild med hvidevarer og god kundeservice? Så er det måske dig, vi leder efter!

Hos Skousen brænder vi for hvidevarer – og for at give vores kunder den bedste service og det rigtige produkt til den rigtige pris. Vi søger en engageret sælger, som brænder for at give kunderne en god oplevelse – hver gang.

Hvad går jobbet ud på?

Som salgskonsulent bliver du butikkens ansigt udadtil og en vigtig sparringspartner for både private og erhvervskunder. Med fokus på både salg og kundeservice får du mulighed for at gøre en stor forskel for butikkens fortsatte succes og udvikling.

Dine opgaver spænder bredt:

- **Kundeservice** – du byder kunder velkommen, lytter til deres behov og rådgiver både i butikken, på telefon og mail.
- **Salg** – du finder den rigtige løsning, der skaber værdi og tilfredshed hos kunden – altid med fokus på behov, rådgivning og tillid.
- **Butiksdrift** – du sikrer, at butikken fremstår præsentabel, håndterer varemottagelse og udlevering samt løser øvrige praktiske opgaver i butikken.
- **Målopnåelse** – du arbejder målrettet med dine egne salgsmål og bidrager til butikkens samlede resultater.
- **Kundeoplevelser** – du skaber loyale kunder gennem nærværende, ærlig og professionel service.

Du bliver en del af et loyal team, der arbejder med fælles mål. Vi hjælper hinanden med at få hverdagen til at spille – for os og for vores kunder.

Stillingen er på fuld tid, og du får en fleksibel vagtplan inden for butikkens åbningstider – inklusive weekender, hvor vi har ekstra travlt og brug for dit gode humør og skarpe servicegen.

Hvem er du?

Vi leder efter dig, der kan sætte flueben ved:

- At du har erfaring inden for salg, herunder rådgivning af private- og evt. erhvervskunder
- At du har en imødekommende personlighed og et godt drive
- At du er resultatorienteret og motiveres af at nå de målsætninger, som du sætter sammen med teamet
- At du er struktureret og kan følge en handel til dørs - salget er først færdigt, når kunden har taget produktet i brug og er tilfreds
- At du taler og skriver dansk
- At du arbejder godt sammen med det butiksteam du er i – sammen er vi stærkest

Selvom det er en fordel med kendskab til hvidevarer, behøver du faktisk ikke være hvidevareekspert – det skal vi nok lære dig. Det vigtigste for os er dit drive og evne til at skabe relationer og tillid hos kunderne.

Hvad tilbyder vi?

Hos Skousen bliver du en del af en kultur, hvor købmandskab, frihed og udvikling er i fokus.

Du får:

- En central salgsrolle, hvor dine evner og erfaringer virkelig kan gøre en forskel
- En arbejdsplads præget af faglig stolthed, engagement og godt købmandskab
- Mulighed for at sætte dit præg på din og butikkens udvikling

"Når man bliver en del af Skousen, bliver man udviklet og selvstændig på mange punkter.

Personligt har jeg udviklet mig rigtig meget, selvom jeg har været i butikks-branchen i mange år. Jeg har fået så meget mere ny viden." – Trine, Skousen Køge

Er du klar til at tage næste skridt?

Hvis du er klar til at tage ansvar, lede og bidrage til butikkens vækst og succes, vil vi meget gerne høre fra dig.

Har du spørgsmål eller brug for mere information? Kontakt Caroline Angelo på

cng@whiteawaygroup.com.

Send os din ansøgning og dit CV hurtigst muligt – vi afholder samtaler løbende og ansætter, så snart vi finder den rette.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Hos Skousen er vi passionerede mennesker med ét fælles mål: Vi vil være de bedste inden for hvidevarebranchen! Med over 65 års erfaring inden for salg af hvidevarer besidder vi en dybdegående faglig viden og ekspertise. En ekspertise vi udnytter, når vi matcher vores kunder med det rigtige produkt til den rigtige pris.